



Mercedes-Benz

Haxaco
Nhà Phân Phối ủy quyền của
Mercedes-Benz Việt Nam

Số : 351 /2017/CV

Kính gửi : **SỞ GIAO DỊCH CHỨNG KHOÁN TP HCM**
Nơi gửi : **CÔNG TY CP DV Ô TÔ HÀNG XANH (HAXACO)**
Ngày : 16/10/2017
Về việc : Giải trình Hoạt động kinh doanh Quý 3 năm 2017

Công ty chúng tôi xin chân thành cảm ơn sự hợp tác của Sở Giao Dịch Chứng Khoán TP HCM trong thời gian vừa qua.

Chúng tôi xin giải trình kết quả kinh doanh quý 3 năm 2017 so với cùng kỳ năm 2016 của Công ty Cổ phần Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh như sau:

1. Về các chỉ tiêu của Báo cáo tài chính Công ty mẹ Quý 3 năm 2017 so với Quý 3 năm 2016:

Chỉ tiêu	Quý 3/2017	Quý 3/2016	So sánh (%)
Doanh thu thuần	963.643.141.999	573.103.487.350	168%
Lợi nhuận gộp	54.668.894.837	26.369.769.330	207%
Thu nhập khác	36.816.806.347	31.224.465.258	118%
Lợi nhuận trước thuế	52.210.299.959	27.500.319.343	190%

2. Về các chỉ tiêu của Báo cáo tài chính Hợp nhất Quý 3 năm 2017 so với Quý 3 năm 2016:

Chỉ tiêu	Quý 3/2017	Quý 3/2016	So sánh (%)
Doanh thu thuần	945.107.658.437	574.948.517.503	164%
Lợi nhuận gộp	55.135.608.265	26.710.892.432	206%
Thu nhập khác	38.263.477.517	31.226.930.124	123%
Lợi nhuận trước thuế	49.735.877.109	35.332.392.975	141%

3. Các nguyên nhân chính đạt được kết quả kinh doanh như trên là do:

- Số lượng các dòng xe bán ra tăng mạnh vượt 63% so với cùng kỳ, dẫn đến doanh thu tăng 68% và lợi nhuận trước thuế tăng 90%;
- Trong quý 3 năm 2017: kết quả kinh doanh thể hiện bằng các chỉ số tăng vượt bậc so với cùng kỳ năm trước, dẫn đến các khoản thưởng từ nhà máy MBV cũng tăng theo và điều này góp phần làm tăng các thu nhập khác của Công ty;
- Với việc tăng số lượng xe bán ra đồng thời lượng hàng tồn kho cũng được giải phóng một cách đáng kể dẫn đến các khoản chi phí đều giảm và tất cả điều này đã góp phần tăng hiệu quả kinh doanh.

Trên đây là chi tiết giải trình kết quả kinh doanh quý 3 năm 2017 của Công ty Cổ phần Dịch vụ Ô tô Hàng Xanh.

Trân trọng.



Đỗ Tiến Dũng